



ormation



réation



d'entreprise

Modalités

Contexte

02

Le nombre d'entreprises créées annuellement a quasiment doublé entre 2011 et 2022. Environ 60 % d'entre elles sont encore en activité 5 ans après.

Pour vous permettre de faire partie de ces 60 %, KB Résilience vous propose de vous accompagner par une formation et du coaching.

Chaque jour, un spécialiste dans son domaine vous apportera de nouvelles perspectives dans la réalisation de votre projet.

Les points forts de cette formation :

- un **horizon élargi** : non contents d'aborder toutes les dimensions d'une entreprise – marketing, communication, commerce, juridique, comptabilité, finances –, nous vous proposons d'explorer les moyens de conserver une hygiène de vie optimale ;
- un **programme intense** : 10 jours répartis sur deux semaines pour s'habituer au rythme effréné du chef d'entreprise ;
- des **éléments opérationnels** : à la fin de chaque journée, vous aurez construit un livrable qui vous rapprochera de votre projet ;
- un **accompagnement personnalisé** : un coach certifié vous épaulera grâce à des sessions de coaching individuel ;
- des **compétences** : cette formation a été coconstruite par Kaal BIAYI, fondateur de KB Résilience et formateur expérimenté, et Olivier TURBE, expert EDAF ; elle sera animée par des intervenants talentueux et rompus à l'exercice de la formation ;
- une **dimension humaine** : chez KB Résilience, nous mettons l'humain au centre de nos formations pour permettre à nos apprenants de révéler toutes leurs nuances.



Objectifs

A l'issue de cette formation, les apprenants seront en mesure de :

- se lancer dans la création d'entreprise ;
- transformer durablement leur entreprise.

Public

Cette formation s'adresse aux :

- salariés ayant un projet de création d'entreprise ;
- autoentrepreneurs qui souhaitent évoluer vers une forme sociétale ;
- entrepreneurs qui souhaitent revoir leur business model.

Modalités

Prérequis

03

Avoir un projet de création ou de reprise d'entreprise **ou** une entreprise.

Intervenants

Des professionnels spécialistes :

- du coaching,
- du numérique,
- de l'entrepreneuriat,
- du juridique,
- de la marque employeur,
- de la prise de parole en public.

Méthodes pédagogiques

- Approche théorique,
- études de cas,
- mises en situation,
- partage d'expérience,
- jeux de rôle,
- exemples concrets.

Matériel à apporter

Ordinateur (personnel ou de prêt).

Modalités et délais d'accès

Un premier contact téléphonique suivi d'un entretien d'accueil, uniquement sur rendez-vous. La prestation commence aux dates prévues, au plus tard 10 jours après validation du financement.

Modalités d'évaluation

- Livrables
- Mises en situation
- Jeux de rôle
- Questionnaires



Modalités

Durée

04

La formation dure 84 heures.

Ces heures seront réparties sur deux semaines de cinq jours, plus une demi-journée pour échanger sur les avancées de votre projet.

Débouchées

- Créateur d'entreprise
- Chef d'entreprise averti



Coûts pédagogiques

	HT	TVA 20%	TTC
ENTREPRISE UNIPERSONNELLE	4 500,00 €	900 €	5 400,00 €
PARTICULIERS	4 500,00 €	900 €	5 400,00 €

Possibilités de financement

Votre formation peut être financée :

- par votre OPCO ;
- par Pôle Emploi (AIF, etc.) ;
- par la Région (ARIF, etc.) ;
- par le CPF ;
- autre.

Rapprochez-vous de votre conseiller Pôle Emploi ou Mission Locale ou votre OPCO.

Programme

05

Jour 1 : Projet professionnel

- Identifier les outils utiles
- Construire son projet professionnel

Bonus : Initiation à l'Intelligence Artificielle

Jour 2 : Stratégie marketing

- Découvrir les éléments du marketing
- Déterminer son positionnement marketing
- Identifier sa clientèle cible
- Développer l'expérience client
- Calculer son budget marketing

Jour 3 : Offre et politique tarifaire

- Définir son offre et ses modularités

Bonus : Initiation à l'outil Canva

Jour 4 : Politique de communication

- Construire sa marque employeur
- Etablir un plan de communication
- Calculer son budget communication

Jour 5 : Démarche commerciale

- Appréhender la méthode SONCAS
- Pratiquer le pitch
- Rédiger un script téléphonique
- Traiter les objections
- Etablir un plan d'actions commerciales

Jour 6 : Juridique

- Identifier les statuts juridiques
- Administrer les ressources humaines
- Examiner les différentes solutions en matière d'assurance, de prévoyance santé et retraite
- Préparer les conditions générales de vente

Bonus : Initiation à la prise de décision



Programme

06

Jour 7 : Prévisionnel financier

- Calculer un budget prévisionnel
- Etablir un plan de trésorerie
- Utiliser les 5 indicateurs clés comptables et financiers

Bonus : Initiation à la prise de parole en public

Jour 8 : Travail individuel et collectif

- Finaliser les livrables
- Coaching avec Kaal BIAYI

Bonus : Initiation aux bases d'une bonne alimentation

Jour 9 : Travail individuel et collectif (2)

- Finaliser les livrables
- Coaching avec Kaal BIAYI

Bonus : Initiation aux bases d'une pratique sportive régulière

Jour 10 : Conclusion

- Finaliser sa présentation
- Présenter son projet à un jury

Bonus : Initiation à la théâtralisation

Jour 40 : Suivi de votre projet

Une demi-journée d'échange sur les avancées de votre projet de création d'entreprise.



Notre équipe

Responsable

07

Olivier TURBE
Experviseur et formateur

Olivier a rejoint l'aventure KB Résilience en tant qu'associé. Ancien directeur Pôle Banque Privée, experviseur chez EDAF, formateur auprès de KB Résilience et de l'Institut Européen de Formation, Olivier vous partagera son expertise en gestion, marketing et comptabilité.



Formateurs



Kaal BIAYI
CEO de KB Résilience,
coach et formateur



Sophie LAGAUDE
Consultante en
marketing



Valérie KUNTZ
Experviseuse et
ancienne DAF



Julien TROESCH
Commercial
expérimenté

Responsable

08

Kaal BIAIYI

Formateur, consultant, coach

Fondateur de KB Résilience, Kaal allie plusieurs rôles. Coach, consultant, formateur, chef d'entreprise, manager, ses tâches sont multiples et variées.

Ses qualités humaines, ses différentes formations et expériences en font un excellent professionnel. Voici un aperçu de sa carrière :

- Fondateur du cabinet “ kbRésilience”
- Coach certifié AGILE EMCM en coaching individuel et d'équipe
- Formateur de formateurs d'adultes certifié
- Formateur de créateurs d'entreprise pour les organismes de formations Régionaux (Be Est Entreprendre)
- Consultant en Bilan de Compétences pour l'Eurométropole de Strasbourg
- Chargé de missions Culturelles pour des Associations culturelles en lien avec ROME EUROPE, la ligue des droits de l'homme
- Praticien en Neurofeedback
- Praticien QPM (Quantic Potential Measurement)
- Formé au Process Communication Model®
- Initié à l'analyse transactionnelle formation cours 101 (en cours)
- Titre professionnel de Conseil Emploi Formation Insertion depuis 10 années
- Formé à l'accompagnement professionnel des publics jeunes, adultes et seniors sur le bassin de l'emploi Grand Est



Nos engagements

08

Vous souhaitez...

construire une coopération efficace entre les acteurs engagés dans vos projets, optimiser les niveaux organisationnels, opérationnels et relationnels, mettre en cohérence les dimensions techniques, économiques et humaines.

Nous vous accompagnons par...

des formations cohérentes avec vos enjeux et des actions combinant plusieurs approches.



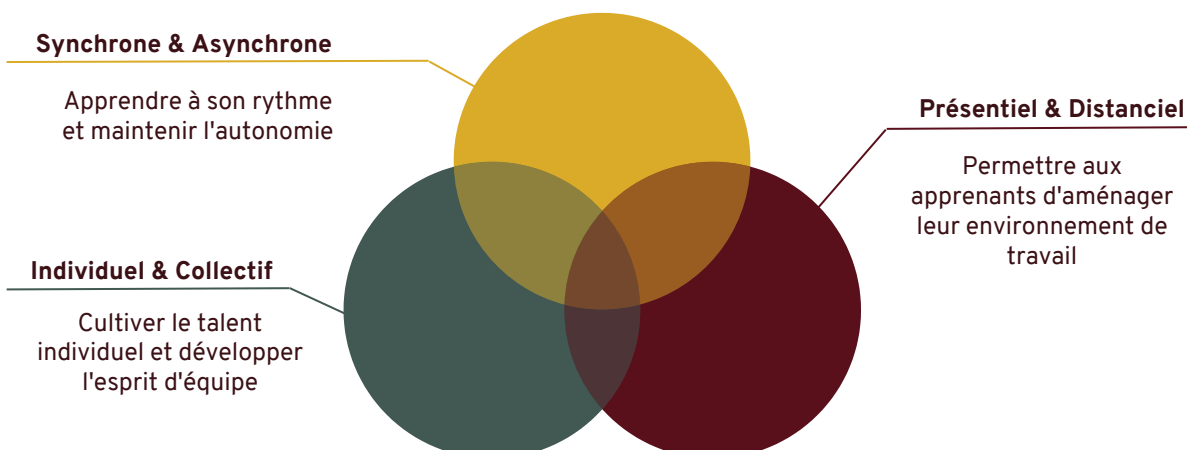
Des formations adaptées à votre rythme

Lorsqu'elle est salariée, la personne en situation de handicap a accès aux mêmes dispositifs de formation que les autres salariés.

Nous avons mis en place et adapté l'ensemble de nos formations pour qu'elles soient accessibles aux personnes en situation de handicap en proposant notamment :

- un accueil à temps partiel ou discontinu
- une durée de formation adaptée
- des formations en ligne via Zoom
- des locaux adaptés (ascenseur, espaces larges, WC dédiés)
- des partenaires associatifs (transports, interprètes, traducteurs)

Les piliers de notre accompagnement





Révélez vos nuances.

